

GRC-COCKPIT Partnerprogramm

Verkaufen Sie Compliance als Service, erfüllen Sie Ihre eigene NIS2-Pflicht und verwalten Sie alle Mandanten auf einer Plattform.

~30.000

NIS2-betroffene Unternehmen in Deutschland

61,5 %

Haben die BSI-Frist verpasst

0

DACH-Wettbewerber mit Multi-Tenant und Reseller

4 Wo.

Bis zur eigenen NIS2-Compliance



BSI-Registrierungsfrist und Nachmeldefrist sind verstrichen (06.03./ 31.07.2026). MSPs fallen unter „ICT-Service-Management“ (§ 28 NIS2UmsuCG) und gelten damit als Sektor mit hoher Kritikalität. Sie sind doppelt betroffen: durch die eigene NIS2-Pflicht und durch den Lieferketten-Nachweis für Ihre Kunden. Die Geschäftsführer-Haftung reicht bis 10 Mio. EUR und ist nicht delegierbar.

Doppelte Herausforderung

1. Eigene Compliance

Als IT-Dienstleister sind Sie selbst NIS2-betroffen. Ohne strukturiertes ISMS riskieren Sie persönliche Haftung und Vertrauensverlust bei Ihren Kunden.

2. Kundengeschäft

Ihre Kunden fragen nach NIS2-Lösungen. Ohne Angebot verlieren Sie Umsatz an Berater und Wettbewerber. Mit Excel skaliert das nicht.

Zwei Wege zur Partnerschaft

Reseller

Sie kaufen Lizenzen zum Partnerpreis und verkaufen sie an Ihre Kunden weiter.

10 - 30 % Rabatt

Referral

Sie empfehlen das GRC-COCKPIT, wir schließen den Vertrag ab.

10% Provision

Reseller Rabatte

Stufe	24 Mo.	36 Mo.	48 Mo.	Plattformgebühr
Partner (Einstieg)	10%	15%	20%	0 € (1-3 Mandanten)/ 49 € ab Mandant 4
Premium (25+ Lizenzen)	15%	20%	25%	149 €/ Monat
Enterprise (100+ Lizenzen)	20%	25%	30%	399 €/ Monat
Endkunden-Lizenz (UVP)				Monatspreis
Pro User				99 €/ Monat

Das GRC-COCKPIT löst beides

- ✓ **Multi-Tenant-Architektur:** Ein Dashboard, alle Mandanten, unbegrenzt skalierbar
- ✓ **NIS2 vorinstalliert:** 40 Anforderungen, 33 Risiken, 68 Maßnahmen, ISO 27001-Mapping
- ✓ **In 4 Wochen produktiv:** Eigenes ISMS aufgebaut, erste Kunden onboarden
- ✓ **Reseller-Modell:** Mietlizenzen an Kunden weiterverkaufen, bis zu 30% Marge
- ✓ **White-Label-Option:** Ihr Logo, Ihre Farben (Enterprise Stufe)
- ✓ **Deutsches Hosting:** DSGVO-konform, BSI-IT-Grundschutz integriert

Beispielrechnung

50 User in 5 Mandanten (Premium, 36 Monate)

4.950 €
UVP/Monat

990 €
Lizenz-Marge/Monat

-149 €
Plattformgebühr

10.092 €
Netto-Rohrertrag/Jahr

Warum GRC-COCKPIT? Einzigartig im DACH-Raum

Multi-Tenant

Kein Wettbewerber wie DataGuard, Secjur oder verinice bietet das.

Kostenlose Basisschulung (4h)

Reseller Modell

Bis 30% Rabatt, Mietlizenzen, wiederkehrende Einnahmen

Eigene Demo-Umgebung

Made in Germany

Deutsches Hosting, DSGVO, BSI-IT-Grundschutz

Sales-Kit (Pitch Deck, ROI-Rechner)

Sofort Produktiv

40 NIS2-Anforderungen + 68 Maßnahmen vorinstalliert

Co-Selling für die ersten 3 Deals

White-Label

Ihr Logo, Ihre Marke (Enterprise-Stufe)

90 Tage Testphase für Endkunden

Jetzt Partnergespräch vereinbaren

30 Minuten. Ein offenes Gespräch über Ihre Möglichkeiten, kein Verkaufsgespräch

Ingo Simon, Geschäftsführer
Ingo.simon@saviscon.de
Partner.grc-cockpit.de